

Утверждено  
Директор ООО «ИНФОУРОК»  
В.А. Шишко

**Курс профессиональной переподготовки «Осуществление продаж  
инфокоммуникационных  
систем и/или их составляющих»**

Учебный план курса на 600 часов

| Наименование разделов,<br>модулей, тем                                                                              | Всего<br>часов | Теория | Самостоятельная<br>работа | Тип<br>контроля |      |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|--------|---------------------------|-----------------|------|
| Модуль 1. Нормативно-правовой                                                                                       |                |        |                           |                 |      |
| 1.1 Основы права в профессиональной деятельности менеджера по продажам                                              | 48             | 12     | 36                        | 1               | Тест |
| 1.2 Инфокоммуникационные технологии (отраслевые аспекты)                                                            | 48             | 12     | 36                        | 1               | Тест |
| Модуль 2. Базовая подготовка по менеджменту и ИКТ                                                                   |                |        |                           |                 |      |
| 2.1 Управление качеством инфокоммуникационных систем                                                                | 52             | 12     | 40                        | 1               | Тест |
| 2.2 Основы построения инфокоммуникационных систем, сетей и баз данных                                               | 52             | 12     | 40                        | 1               | Тест |
| 2.3 Информационное обеспечение профессиональной деятельности менеджера                                              | 52             | 12     | 40                        | 1               | Тест |
| 2.4 Менеджмент и маркетинг в отрасли инфокоммуникаций                                                               | 52             | 12     | 40                        | 1               | Тест |
| Модуль 3. Предметная деятельность                                                                                   |                |        |                           |                 |      |
| 3.1 Поиск потенциальных клиентов на покупку инфокоммуникационных систем и/или их составляющих                       | 52             | 12     | 40                        | 1               | Тест |
| 3.2 Подготовка коммерческих предложений, документации для продажи инфокоммуникационных систем и/или их составляющих | 52             | 12     | 40                        | 1               | Тест |

|                                                                                                                                                                |            |            |            |           |             |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|------------|------------|-----------|-------------|
| <b>3.3 Установление и поддержание контактов с существующими клиентами для обсуждения их потребностей в инфокоммуникационных системах и/или их составляющих</b> | <b>52</b>  | <b>12</b>  | <b>40</b>  | <b>1</b>  | <b>Тест</b> |
| <b>3.4 Контроль комплектации инфокоммуникационных систем и/или их составляющих при продаже и документарное сопровождение</b>                                   | <b>52</b>  | <b>12</b>  | <b>40</b>  | <b>1</b>  | <b>Тест</b> |
| Практикум                                                                                                                                                      | 60         | 4          | 56         |           | Отчет       |
| Итоговая аттестация                                                                                                                                            | 28         | 4          | 24         |           | Экзамен     |
| <b>Итого часов</b>                                                                                                                                             | <b>600</b> | <b>128</b> | <b>472</b> | <b>10</b> |             |