

Утверждено  
Директор ООО «ИНФОУРОК»  
В.А. Шишко

**Курс повышения квалификации «Основы деятельности агента по продаже  
недвижимости»**

Учебная программа курса

<b>Цель</b>	Совершенствование профессиональных компетенций в области оказания комплекса услуг при покупке, продаже, управлении и передаче в аренду (пользование) различных объектов недвижимого имущества
<b>Задачи</b>	1. Усовершенствовать знания об особенностях риэлторской деятельности. 2. Усовершенствовать умения работы в области продажи недвижимости. 3. Усовершенствовать навыки работы агента по продаже недвижимости.
<b>Категории обучающихся</b>	Агенты по операциям с недвижимостью, риэлторы и другие специалисты, желающие освоить знания в области продаж недвижимости
<b>Оценка качества</b>	Промежуточная аттестация в форме тестов, итоговое тестирование
<b>Форма обучения</b>	Заочная с использованием дистанционных образовательных технологий. Информация о форме обучения в удостоверение не вносится
<b>Прогнозируемые результаты</b>	В результате освоения программы обучающийся должен: Знать: - особенности риэлторской деятельности; - особенности сделок и регистрации недвижимого имущества; - особенности аренды недвижимости; - особенности долевого участия в жилищном строительстве; - особенности ипотеки и дарения недвижимости. Уметь: - осуществлять консультацию клиентов; - оформлять договоры найма жилого помещения; - оформлять договор купли-продажи недвижимости. Владеть навыками: - навыками работы агента по продаже недвижимости.
<b>Выдаваемый документ</b>	По окончании курса слушатель получает печатное удостоверение о повышении квалификации установленного образца. Удостоверение высылается Почтой России